



Progetto TO Brazil
Missione ed incontri per le imprese innovative del settore
agroalimentare (agricoltura 4.0)
6-10 ottobre 2025
Scadenza per l'iscrizione alla missione: 30 maggio 2025

MODULO DI ESPRESSIONE DI INTERESSE ONLINE

Euroconsult Italia e **Sicindustria**, partner di **Enterprise Europe Network (EEN)**, promuovono e organizzano l'iniziativa di sistema "TO Brazil", una missione imprenditoriale in Brasile dedicata ad una delegazione di minimo 8 imprese innovative del settore agroalimentare (Agricoltura 4.0).

L'iniziativa è realizzata in collaborazione con **IB InvestireinBrasile**, con **European Network of Research and Innovation Centres and Hubs in Latin America and the Caribbean (ENRICH LAC)**, partner di EEN in Brasile, e con il supporto del Sector Group Agroalimentare di EEN.

La missione si svolgerà dal **6 al 10 ottobre 2025**.

Il contesto

I tassi di crescita economica e l'ampliamento della classe media, rendono il Brasile una tra le aree economicamente più dinamiche al mondo. Con una popolazione di circa 208 milioni di abitanti, il Brasile è infatti il più grande mercato dell'America Latina e il nono al mondo.

Il settore agricolo è il motore dell'economia e offre molte opportunità per le nuove tecnologie. La missione ha l'obiettivo di creare un'importante occasione commerciale, attraverso incontri BtoB, privati e ospitali, con buyer preselezionati, il cui tempo e attenzione sarà esclusivamente dedicato, facilitando così la negoziazione e l'avviamento di rapporti commerciali.

Come funziona

Il Progetto **TO Brazil** si articola nelle seguenti fasi:

Fase 1: Attività propedeutiche alla Ricerca e Selezione personalizzata dei Partner commerciali in loco e Preparazione agenda missione B2B

- Una volta confermata la propria adesione, per ciascuna azienda partecipante si andranno a scegliere i progetti/prodotti/servizi in base alle tendenze di mercato e verrà richiesto il materiale promozionale degli stessi (in inglese e/o portoghese);
- In base ai prodotti selezionati, si andrà a predisporre e/o a revisionare il listino prezzi per ciascuna azienda partecipante per adattarlo al mercato target;
- Ricerca e selezione di controparti locali con profilo rispondente a quello richiesto dalle aziende brasiliane interessate ad incontrare le aziende italiane in occasione della missione. L'attività sarà personalizzata e sviluppata distintamente per ciascuna azienda partecipante.
- Predisposizione e verifica dei profili delle controparti estere selezionate, valutazione della corrispondenza alle richieste sulla base dei profili delle aziende partecipanti coinvolte, e definizione di un primo programma di massima di incontri bilaterali tra le aziende siciliane e le controparti estere (business matching mirato);
- Finalizzazione dell'agenda degli incontri bilaterali

Fase 2: Missione istituzionale ed incontri di Business Match Making - B2B Gestione di incontri bilaterali che si svolgeranno a San Paolo **Programma**

Il programma di massima sarà confermato entro il 15/09/2025

Sinteticamente, il programma di massima della missione sarà il seguente:

- Lunedì 06/10 Partenza dall'Italia per San Paolo
- Martedì 07/10 Arrivo. Nel pomeriggio incontri istituzionali (European Network of Research and Innovation Centres and Hubs in Latin America and the Caribbean, ICE, Camera di Commercio Italo-Brasiliana, Universidade de São Paulo)
- Mercoledì 08/10 Incontri B2B mattina e pomeriggio (minimo 4 al giorno)
- Giovedì 09/10 Incontri B2B mattina e pomeriggio (minimo 4 al giorno)
- Venerdì 10/10 Ritorno in Italia

Fase 3: Attività di Follow-Up per le aziende partecipanti

Le aziende partecipanti selezionate saranno assistite da Euroconsult Italia e da Sicindustria/EEN prima, durante e dopo l'evento per presentarsi al meglio di fronte ai buyer e iniziare a collaborare in modo strutturato e continuativo con le controparti brasiliane.

Costo

La quota di partecipazione al progetto TO Brazil è di **€ 1.800,00 + IVA** per ciascuna impresa aderente, da versare a Euroconsult Italia. La quota si intende per un numero minimo di 8 aziende partecipanti.

Il pagamento sarà effettuato con le seguenti modalità:
50% ACCONTO (€ 900,00 + IVA) alla conferma di adesione al progetto - 30/05/2025
50% SALDO (€ 900,00 + IVA) alla consegna dell'agenda degli incontri B2B e comunque prima della partenza per la missione – 15/09/2025

Il costo di partecipazione comprende:

- Verifica requisiti dell'impresa, progetti/prodotti/servizi orientati al mercato brasiliano
- Ricerca controparti brasiliane
- Attività di scouting - Business matching

- Servizio di interpretariato/affiancamento
- Location per incontri istituzionali
- Follow-up commerciale fino al 31/12/2025 (e oltre come EEN)

Non sono inclusi nel costo di partecipazione:

- Viaggio
- Vitto
- Alloggio
- Transfer
- Spedizione campionatura

Sicindustria/EEN fornirà indicazioni e supporto per l'organizzazione del viaggio.

Scadenza iscrizioni: 30 maggio 2025

Come partecipare

Per richiedere maggiori informazioni ed organizzare un incontro di approfondimento con gli organizzatori, compilare la scheda di [ESPRESSIONE DI INTERESSE ONLINE](#).

SAVE THE DATE - WEBINAR DI PRESENTAZIONE

Martedì 18 marzo alle 16:00 sarà organizzato un webinar di presentazione della missione, durante il quale si parlerà delle opportunità di business in Brasile e dei dettagli della missione.

Per qualsiasi informazione, supporto e/o chiarimento sulle modalità di partecipazione e di registrazione contattare:

- Sicindustria - Enterprise Europe Network: een@sicindustria.eu
- Euroconsult: info@euroconsultitalia@gmail.com - Tel. (+39) 0935 22599

